



Poste : Technico-Commercial(e) Gironde (33)

L'entreprise :

Isola Sud-Ouest est une PME spécialisée dans le domaine de l'isolation, reconnue sur le plan régional pour son expertise et son professionnalisme depuis plus de 10 ans. Notre société fait partie d'un groupe à taille humaine, leader national de l'isolation par soufflage, développant des activités annexes (projection polyuréthane, flocage thermique et coupe-feu, ...).

Les missions :

Rattaché(e) au Directeur Commercial de la société, vos missions consistent à prospecter, développer et fidéliser votre patrimoine d'acteurs du monde des projets/affaires dans une logique de réseau (professionnels du bâtiment, maîtres d'ouvrage, bureaux d'études, clients privés, ...). A ce titre, vous serez chargé(e) de :

- Prospecter, fidéliser et renforcer les relations auprès de vos prospects et clients,
- Développer le portefeuille d'affaires dans les segments résidentiel et tertiaire,
- Participer à la réalisation des objectifs de vente de la société,
- Collaborer de façon étroite avec les différents services pour répondre efficacement à nos clients,
- En lien avec votre Direction : détecter, chiffrer et suivre les marchés spécifiques.

Le profil, expérience et compétences :

- De formation Bac à Bac+2/3, ce poste requiert l'expérience du commerce auprès d'une clientèle de professionnels ou de particuliers dans le secteur du bâtiment idéalement.
- Vous êtes organisé(e), motivé(e) et doté(e) d'un excellent sens relationnel.
- Vous êtes tenace, courageux(se), aimez les challenges et souhaitez vous épanouir dans une ambiance dynamique et conviviale.

- La diversité des missions de ce poste nécessitera de votre part une bonne capacité à gérer le flux administratif en parallèle de l'action commerciale.
- Vous êtes à l'aise avec les outils informatiques et Internet.
- Rémunération non plafonnée (fixe + commissions), véhicule de service.
- Lieux : Agence de Bordeaux et déplacements en Gironde (33)